

# Ejecutivo de Ventas – Software

**MultiON Consulting, S.A. de C.V.**

Título: Ejecutivo de Ventas – Software  
Referencia: Ejecutivo para ventas de software diverso en sectores de gobierno, comercial y académico.  
Contratación: Tiempo completo  
Sexo: Indistinto  
País: México  
Ciudad: Ciudad de México  
Lugar de trabajo: Insurgentes Sur 1236 – 301, Tlacoquemecatl del Valle, 03200, Benito Juárez, Ciudad de México, México

## Información de la Vacante.

Ejecutivo de Ventas – Software

Edad: 28 - 45 años

Sexo: Indistinto

Escolaridad: Universitario / Negocios, Administración y/o afín (titulado)

Horario: 9 a 18 hrs. lunes a jueves y viernes 9 a 14:30 hrs. (Horario Flexible)

Inglés: (Intermedio), habilidades escritas, lectura y comprensión

Edo. Civil: Indistinto

Disponibilidad para viajar, dentro y fuera del país: Si

Excelente presentación y habilidades de comunicación (facilidad de palabra)

Software: Paquetería Office365 (Word, Excel, PowerPoint, Outlook), CRM, y paquetería de oficina.

Requerido: Experiencia en el área de ventas de software y/o tecnología mínima de 3 años, proactividad, capacidad de comunicación, manejo de cuentas, atención a clientes, conocimiento del proceso de ventas, responsabilidad.

Experiencia: Mínimo 3 años en ventas de tecnología y Software

Actividades:

- Dar seguimiento a las oportunidades comerciales.
- Dar atención personalizada a los clientes (vía telefónica y/o presencial).
- Elaboración de cotizaciones (presupuestos) para los clientes.
- Asistir a reuniones con clientes para cierre de proyectos y oportunidades
- Participación en eventos, congresos, seminarios, dando a conocer los productos y servicios que ofrece la compañía.
- Generar nuevas oportunidades de negocio a través de las herramientas proporcionadas por la compañía, así como generar contactos en eventos, seminarios y visitas con los clientes.
- Colaboración en equipo con las diferentes áreas de la compañía.

Habilidades:

- Trabajo en equipo.
- Facilidad de palabra y comunicación, atención a clientes, excelente presencia.
- Organización.
- Puntualidad
- Enfocado a resultados

Competencias:

- Capacidad de Persuasión y Negociación, Comunicación Verbal y Escrita, Habilidad para Relaciones Interpersonales
- Iniciativa, Atención al detalle, Capacidad para aprender, Traducción técnica
- Liderazgo, Tenacidad
- Aptitud técnica y profesional
- Planeación y Organización, Control

Si cubres el perfil envía CV a la dirección de correo electrónico que aparece abajo.

Se ofrece: Sueldo base (\$15,000.00 brutos) + comisiones y prestaciones de Ley

**Joel Cervantes**

[icervantes@multion.com](mailto:icervantes@multion.com)

**Tel.: 5559 4050 ext. 119**